



2024年11月14日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 う る る
代 表 者 名 代表取締役社長 星 知 也
(コード番号 : 3979 東証グロース)
問 合 せ 先 執行役員Co-CFO 内 丸 泰 昭
(TEL. 03-6221-3069)

(訂正) 2025年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)の一部訂正について

2024年8月14日に開示いたしました「2025年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)」の記載について一部訂正がございましたので、下記の通りお知らせいたします。

記

1. 訂正の理由

「2025年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)」の公表後、以下の記載内容に誤りがあることが判明しましたので、これを訂正いたします。

- 3ページ「1. 経営成績等の概況 (1) 当四半期連結累計期間の経営成績の概況 ①CGS事業 NJSS」

2. 訂正事項

次頁以降をご参照ください。訂正箇所には下線を付して表示しております。

【訂正前】

3ページ「1. 経営成績等の概況 (1) 当四半期連結累計期間の経営成績の概況 ①CGS事業 NJSS」

① CGS事業 NJSS

CGS事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2024年6月末時点で6,756件と2024年3月末比で189件増加したうえ、有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は1.41%と最低水準となり、ARR(年間経常収益)が30億円を突破するなど、成長を続けております。併せて、経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、人的資本投資やマーケティング施策等の各種成長投資を実施したため、当該投資によりコストは増加しております。

このほか、完全子会社化である株式会社ブレインフィードが運営する「nSearch (エヌ・サーチ)」とのシナジー創出や、NJSSで蓄積された入札関連ノウハウと、うるるBPOが保有する案件履行にかかるノウハウを掛け合わせたBPaaS「入札BPO」、公共機関の事業(予算)情報や公開・統計情報、入札データからみる自治体の傾向・特徴、アプローチに必要な組織情報を一括検索・管理できる情報支援ツール「GoSTEP」の展開などにも継続的に注力しております。

この結果、当第1四半期連結累計期間におけるCGS事業 NJSSの売上高は761,689千円(前年同期比13.2%増)となり、セグメントEBITDAは324,007千円(前年同期比5.9%減)、セグメント利益は296,450千円(前年同期比8.4%減)となりました。

NJSS KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期
売上高(百万円)	672	709	722	769	761	-	-	-
売上総利益(百万円)	620	655	670	709	697	-	-	-
EBITDA(百万円)	344	401	410	426	324	-	-	-
ARR(百万円)	2,654	2,754	2,801	2,875	3,017	-	-	-
NJSS 有料契約件数	5,980	6,247	6,377	6,567	6,756	-	-	-
NJSS ARPU(円)	1,166	1,162	1,158	1,151	1,151	-	-	-
入札BPO ARPU(円)	-	-	11	72	26	-	-	-
NJSS 解約率(%)	1.44	1.42	1.47	1.53	<u>1.41</u>	-	-	-
NJSS LTV(千円)	2,208	2,255	2,174	2,060	<u>2,236</u>	-	-	-
入札BPO LTV(千円)	-	-	22	129	<u>51</u>	-	-	-
nSearch 有料契約件数	485	550	565	566	578	-	-	-
従業員数(人)	114	111	112	112	134	-	-	-

- (注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。当連結会計年度第1四半期より、「nSearch」「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値
2. ARPU: 有料契約一件当たりの日割り売上高。入札BPO ARPUは、スポット売上高も含む。
3. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。
4. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。
5. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

【訂正後】

3ページ「1. 経営成績等の概況 (1) 当四半期連結累計期間の経営成績の概況 ①CGS事業 NJSS」

① CGS事業 NJSS

CGS事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2024年6月末時点で6,756件と2024年3月末比で189件増加いたしました。期初より、契約更新時に単価を引き上げる方針に変更したことから、有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は若干の増加傾向となりましたが、ARR(年間経常収益)は30億円を突破するなど、成長を続けております。併せて、経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、人的資本投資やマーケティング施策等の各種成長投資を実施したため、当該投資によりコストは増加しております。

このほか、完全子会社化である株式会社ブレインフィードが運営する「nSearch (エヌ・サーチ)」とのシナジー創出や、NJSSで蓄積された入札関連ノウハウと、うるるBPOが保有する案件履行にかかるノウハウを掛け合わせたBPaaS「入札BPO」、公共機関の事業(予算)情報や公開・統計情報、入札データからみる自治体の傾向・特徴、アプローチに必要な組織情報を一括検索・管理できる情報支援ツール「GoSTEP」の展開などにも継続的に注力しております。

この結果、当第1四半期連結累計期間におけるCGS事業 NJSSの売上高は761,689千円(前年同期比13.2%増)となり、セグメントEBITDAは324,007千円(前年同期比5.9%減)、セグメント利益は296,450千円(前年同期比8.4%減)となりました。

NJSS KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期
売上高(百万円)	672	709	722	769	761	-	-	-
売上総利益(百万円)	620	655	670	709	697	-	-	-
EBITDA(百万円)	344	401	410	426	324	-	-	-
ARR(百万円)	2,654	2,754	2,801	2,875	3,017	-	-	-
NJSS 有料契約件数	5,980	6,247	6,377	6,567	6,756	-	-	-
NJSS ARPU(円)	1,166	1,162	1,158	1,151	1,151	-	-	-
入札BPO ARPU(円)	-	-	11	72	26	-	-	-
NJSS 解約率(%)	1.44	1.42	1.47	1.53	<u>1.58</u>	-	-	-
NJSS LTV(千円)	2,208	2,255	2,174	2,060	<u>1,989</u>	-	-	-
入札BPO LTV(千円)	-	-	22	129	<u>46</u>	-	-	-
nSearch 有料契約件数	485	550	565	566	578	-	-	-
従業員数(人)	114	111	112	112	134	-	-	-

- (注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。当連結会計年度第1四半期より、「nSearch」「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値
 2. ARPU: 有料契約一件当たりの日割り売上高。入札BPO ARPUは、スポット売上高も含む。
 3. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。
 4. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。
 5. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

当社ウェブサイト(<https://www.uluru.biz/ir/>)に掲載している当該資料については、上記訂正を反映したものを掲載いたします。

以上