



# TEMAIRAZU

---

2025年6月期(第22期)

第1四半期 決算説明資料

# 目次

2025年6月期 第1四半期決算ハイライト	2 ページ
2025年6月期 事業報告と今後の事業展開	10 ページ

# 1 決算ハイライト

---

# 1 2025年6月期 第1四半期決算ハイライト

## 1 決算概要

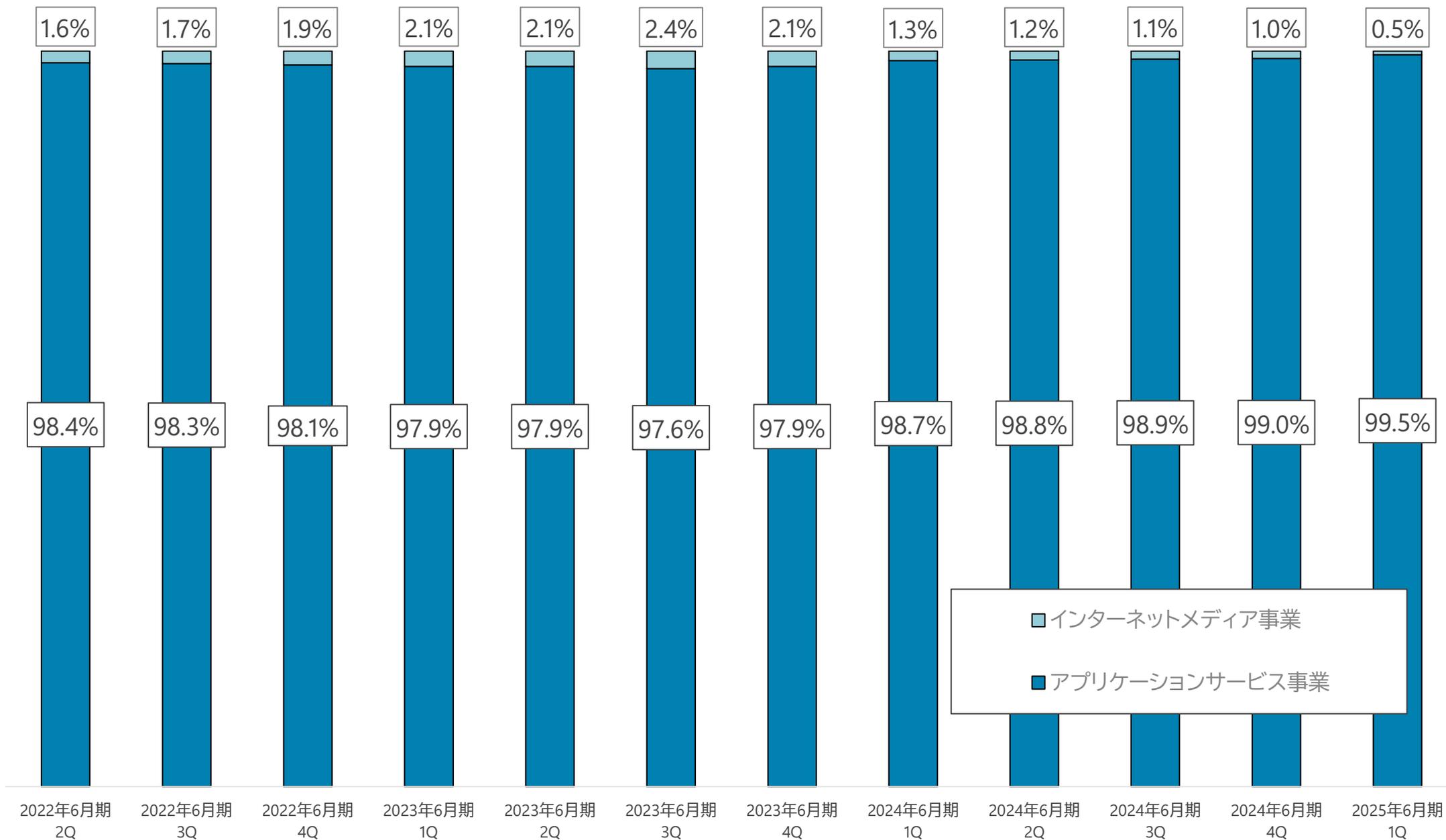
売上高:前年同期比 8.9%増

営業利益:前年同期比 6.6%増

	2025年6月期 第1四半期		前年同期 実績	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
	実績	売上高 利益率			
売上高	530,597 千円	—	487,160 千円	43,437 千円	8.9%
営業利益	385,346 千円	72.6%	361,337 千円	24,008 千円	6.6%
経常利益	386,235 千円	72.8%	361,747 千円	24,487 千円	6.8%
当期純利益	265,772 千円	50.1%	241,682 千円	24,090 千円	10.0%
1株当たり 当期純利益	41円02銭	—	37円30銭	—	—

# 1 2025年6月期 第1四半期決算ハイライト

## 2 売上高構成比の推移



# 1 2025年6月期 第1四半期決算ハイライト

## 3 セグメント別売上高とセグメント別利益

アプリケーションサービス事業は前年同期比で増収増益となり、  
全社共通費配賦後の売上高利益率は73.1%

インターネットメディア事業は前年同期比で減収減益となり、  
全社共通費配賦後の売上高利益率は▲11.3%

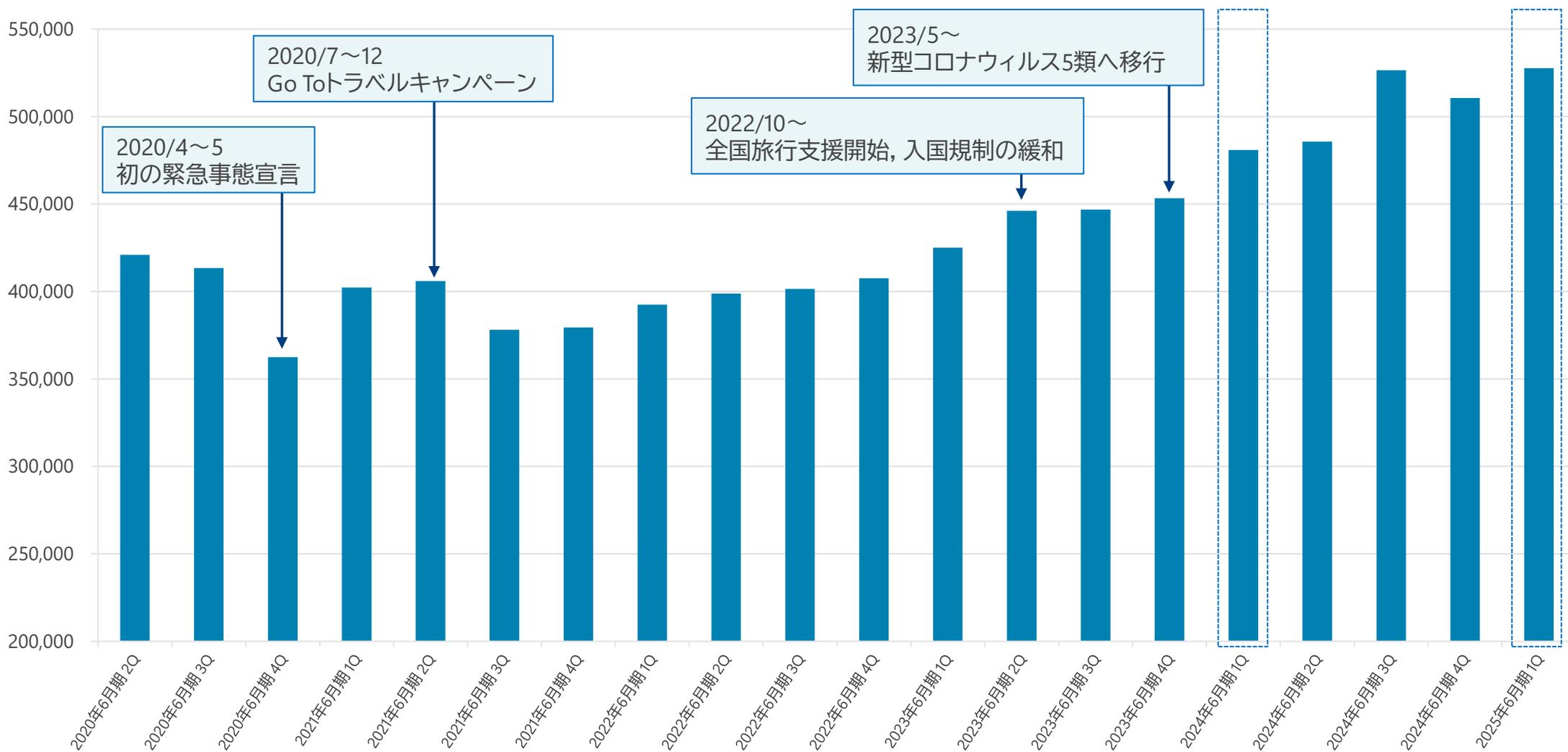
	セグメント売上高	セグメント利益 (全社共通費配賦後)	売上高利益率 (全社共通費配賦後)
アプリケーション サービス事業	527,720 千円	427,792 千円 (385,673 千円)	81.1% (73.1%)
インターネット メディア事業	2,876 千円	206 千円 (▲ 326 千円)	7.2% (▲11.3%)
調整額	- 千円	▲ 42,652 千円	-
合 計	530,597 千円	385,346 千円	72.6%

# 1 2025年6月期 第1四半期決算ハイライト

## 4 アプリケーションサービス事業の売上高推移

単位:千円

前年同期比: +9.8%

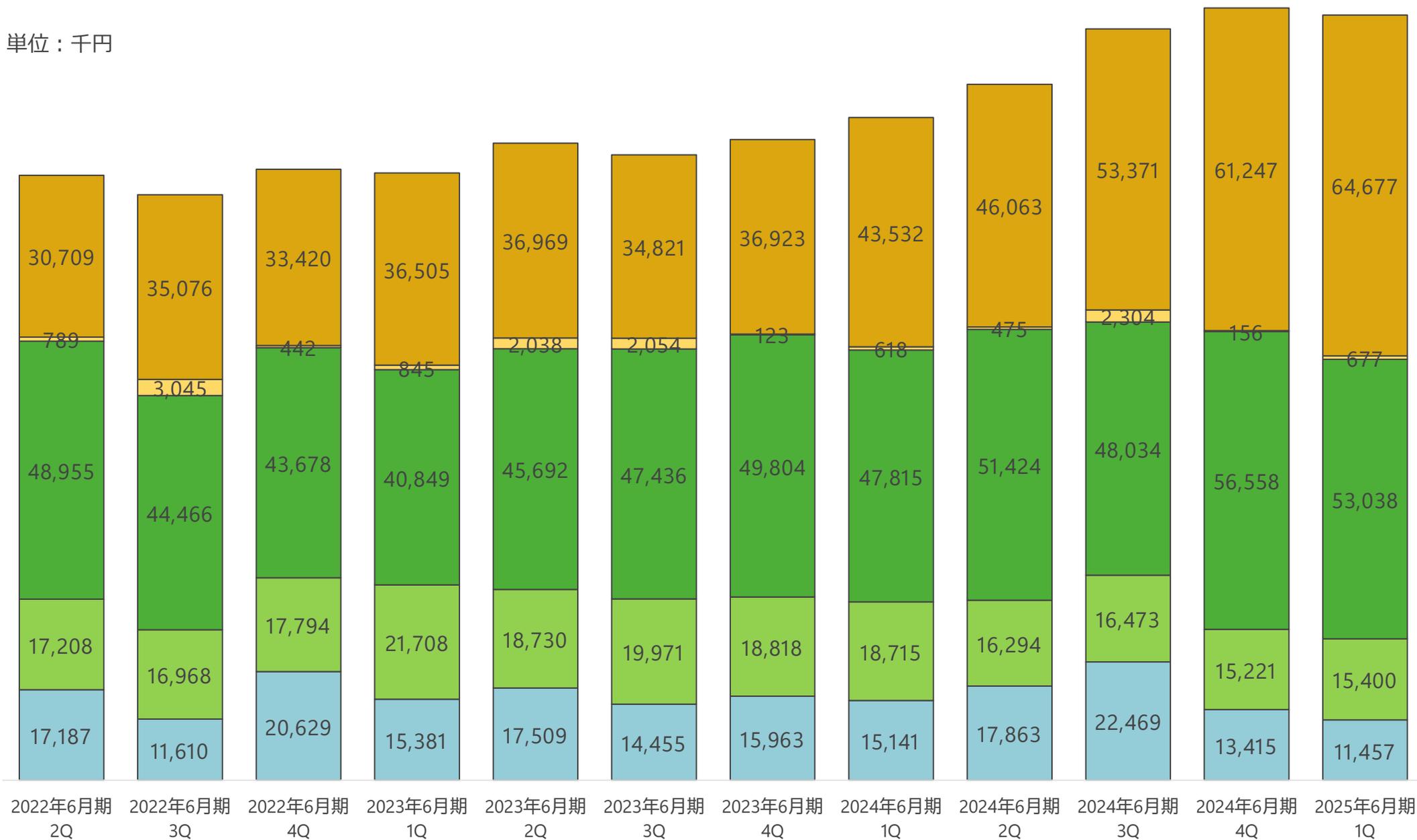


# 1 2025年6月期 第1四半期決算ハイライト

## 5 売上原価及び販売管理費の内訳

■ 売上原価 ■ 広告宣伝費 ■ 人件費 ■ 支払手数料 ■ その他

単位：千円



# 1 2025年6月期第1四半期 決算ハイライト

## 6 通期業績予想に対する実績

	2025年6月期 第1四半期	2025年6月期 業績予想	進捗率
売上高	530,597 千円	2,227,264 千円	23.8%
営業利益	385,346 千円	1,499,979 千円	25.7%
経常利益	386,235 千円	1,500,978 千円	25.7%
四半期純利益	265,772 千円	996,768 千円	26.7%
1株当たりの当期純利益	41円02銭	153円83銭	-

1 2025年6月期第1四半期 決算ハイライト

7 貸借対照表

	前事業年度末 (2024年6月30日)	当四半期末 (2024年9月30日)	主な増減
現預金	6,565,274 千円	6,548,642 千円	▲16,631千円
その他流動資産	334,145 千円	331,813 千円	-
固定資産	78,084 千円	63,838 千円	繰延税金資産 ▲10,435千円
<b>資産計</b>	<b>6,977,504 千円</b>	<b>6,944,293 千円</b>	-
負債	419,833 千円	250,447 千円	未払法人税等 ▲178,121千円
純資産	6,557,671 千円	6,693,846 千円	四半期純利益 剰余金の配当 265,772千円 ▲129,597千円
<b>負債・純資産計</b>	<b>6,977,504 千円</b>	<b>6,944,293 千円</b>	-
自己資本比率	94.0%	96.4%	-

# 2

# 事業報告

---

1 セグメント別事業概要

アプリケーションサービス事業



TEMAIRAZU

宿泊予約サイトコントローラー  
『TEMAIRAZU』シリーズの  
開発・提供

国内の宿泊施設に対して宿泊予約サイトを一元管理する宿泊予約サイトコントローラー『TEMAIRAZU』シリーズを開発・販売。

インターネットメディア事業



比較サイト『比較.com』の運営

顧客誘導サービス

広告主のウェブサイトへユーザーを誘導し、成約件数に応じた手数料収入を得る。

情報提供サービス

保険や引越しの各種見積もり・資料請求等に応じた手数料収入を得る。

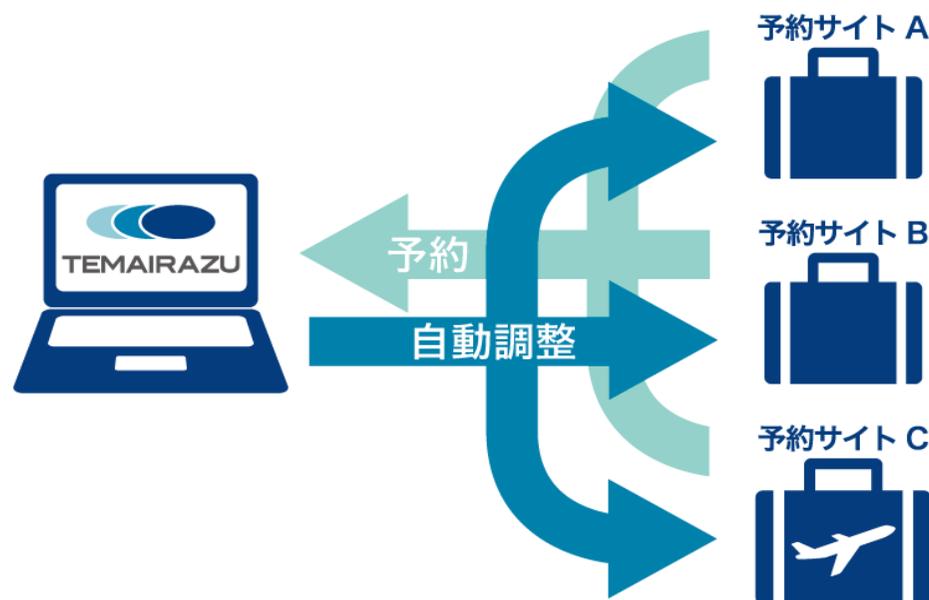
広告

バナー、テキスト、記事コンテンツ等の広告を販売する。

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-1 アプリケーションサービス事業の事業報告

宿泊予約サイトコントローラーは、宿泊予約サイトの情報を一元管理するサービスです。宿泊施設様にとって販売チャネルの拡大、稼働率の向上による収益アップと、管理業務の自動化による人手不足への対応、コストの削減が可能となります。



#### 複数の宿泊予約サイトも 操作一つで簡単管理

在庫や料金の管理を一括で行い、面倒な管理業務から解放。宿泊予約サイト管理の業務フローを統一化し、管理コスト削減。

#### スピーディー＆ 自動更新でオーバー ブッキング抑止

予約情報の取得を行う間隔が短く、素早い在庫調整が可能。急な予約が入った場合でも、一括で各宿泊予約サイトの部屋を手仕舞い可能。

#### インターネット接続 できる環境があればOK！

インターネット経由での使用のため、施設・本部等場所を問わず管理可能。専用サーバでの情報管理のため、故障等による急なPCの買い替えでも同じアカウントで利用可。

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-2 アプリケーションサービス事業について

『手間いらず！』サービス開始

予約サイトコントローラ

手間いらず!

2002年、インターネット上で宿泊予約サイトが登場して間もなく、宿泊施設の予約台帳管理の課題を解決するために予約サイトコントローラ『手間いらず！』が誕生しました。当初はインストール型アプリケーションとしてスタートし、複数の宿泊予約サイトを一元管理できるシステムとして多くの施設様にご利用されてきました。

新型予約サイトコントローラ  
『手間いらず.NET』誕生

新型予約サイトコントローラ

手間いらず.NET  
T E M A I R A Z U

2010年にはASP型の新型予約サイトコントローラ『手間いらず.NET』が誕生し、インターネットに接続する環境であればどこでも予約管理ができる便利さにより、これまで以上に有用性の高いシステムとなりました。さらに、国内の宿泊予約サイトはもちろん、自社宿泊予約システムや海外宿泊予約サイト、ホールセラー、リアルエージェントといった販売チャネル側の連携にも多数対応するとともに、宿泊施設管理システム(PMS)、中央予約システム(CRS)といった各種システムとの連携も可能となり、インバウンド集客の拡大などを背景として活用場面が大幅に拡大しました。

施設様と共に進化し続ける  
『TEMAIRAZU』へ

TEMAIRAZU  
YIELD

手間いらず.NET 2  
T E M A I R A Z U

手間いらず 自動

手間いらず mini

現場の皆様からの貴重なご意見を賜り、様々な機能追加や改善を行い2015年に新生『TEMAIRAZU』の提供を、2016年7月からはさらに進化した『手間いらず.NET2』『手間いらず YIELD』を提供開始しました。宿泊施設様の様々なニーズに応えるとともに人手不足に対応するソリューションとして、2020年3月には小規模施設での利用に便利な新バージョン『手間いらず mini』を、2024年2月には料金在庫管理アルゴリズムの自動化を可能にした『手間いらず 自動』をリリース。これからも宿泊施設様とともに『TEMAIRAZU』はあり続けます。

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-3 アプリケーションサービス事業の事業報告

#### 宿泊施設の販路拡大: 宿泊予約サイト等との連携

##### 『unito』: 株式会社unito

オンラインで契約が完結でき、最短即日で入居可能なサービスアパートメント・ホテルを探ることができるプラットフォーム

##### 『イオンコンパストラベルモール』: イオンコンパス株式会社

イオンマークのカード会員向けパッケージツアーや、WAON POINTの特典利用など各種サービスの充実した旅行予約サイト

#### 『TEMAIRAZU』シリーズの新サービス開始

##### 『手間なしマーケティング』

宿泊業界向けのマーケティング・オートメーションツールとして、宿泊施設のニーズに応えるとともに『TEMAIRAZU』シリーズのサイトコントローラーとのデータ連携が可能なマーケティングツールを8月に販売開始

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-4 アプリケーションサービス事業の事業報告

#### アプリケーションサービス事業における売上高の構成:

- 月額固定収入(月額基本利用料やオプション利用料等)
- 月額変動収入(予約数に応じた通信料等)

#### 状況:

##### ■ 月額固定収入

- ✓ 解約率は低い水準を維持
- ✓ 新規の引合いは増加傾向

##### ■ 月額変動収入

- ✓ 宿泊需要の拡大により、月額変動収入が増加

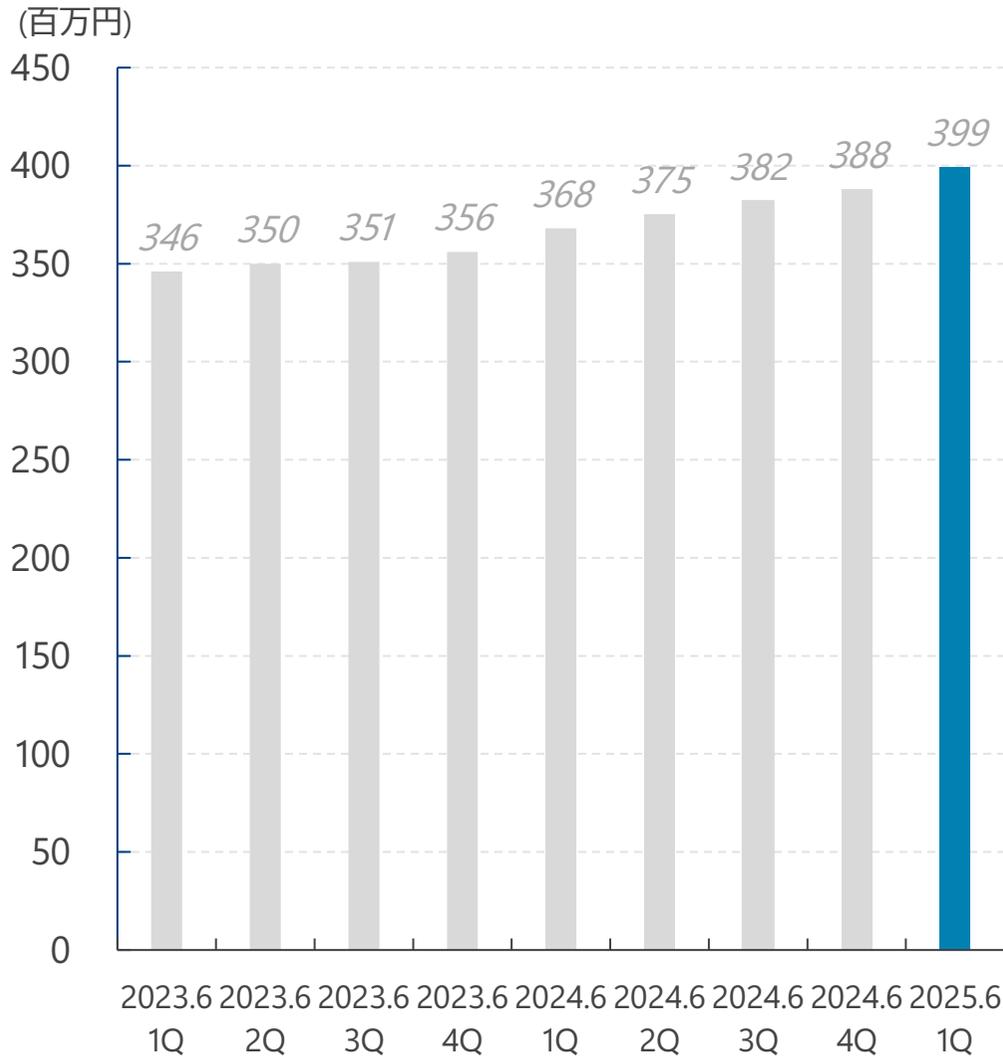
#### 2025年6月期 第1四半期 実績

■ 月額固定収入	399.0百万円	75.6%(前年同期比+8.2%)
■ 月額変動収入	114.7百万円	21.7%(前年同期比+9.5%)
■ その他の収入	13.8百万円	2.6%

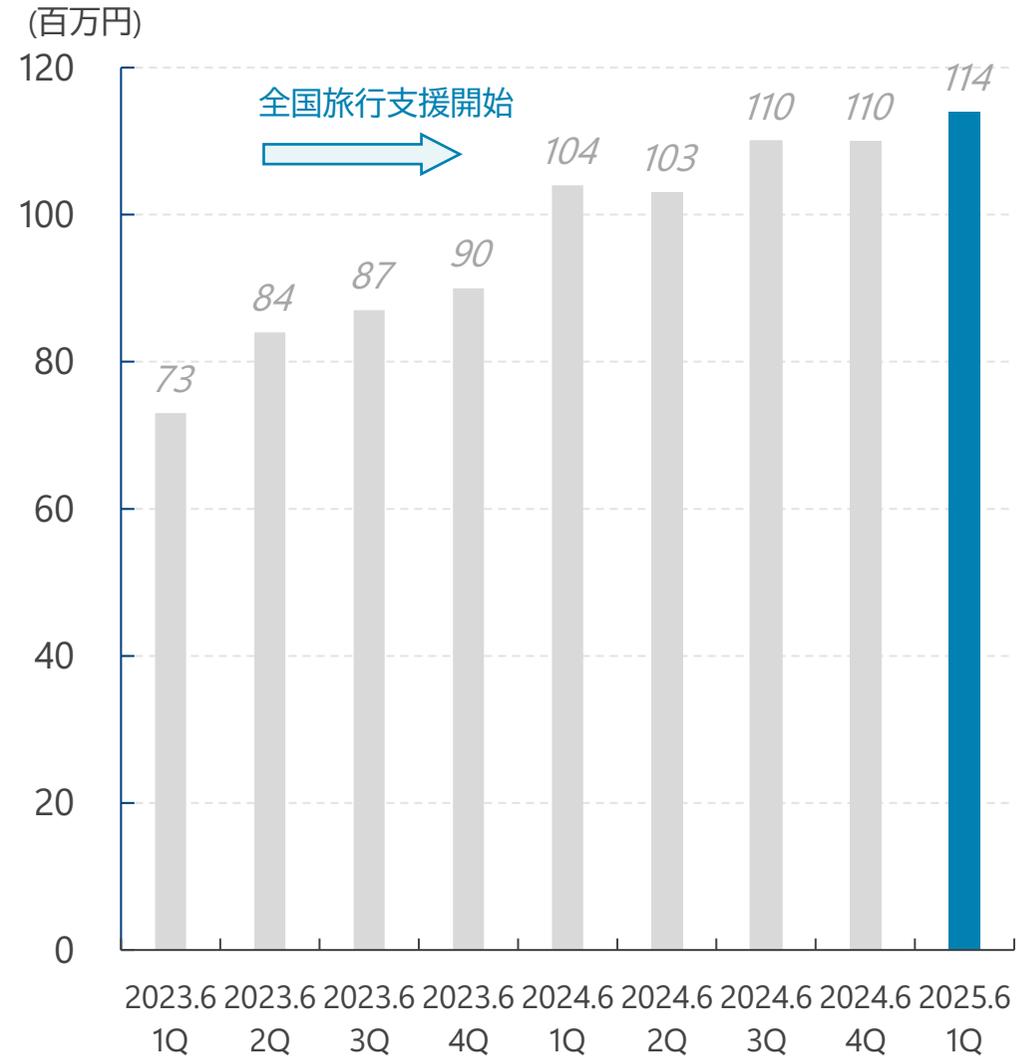
## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-5 アプリケーションサービス事業の事業報告

#### 月額固定収入



#### 月額変動収入

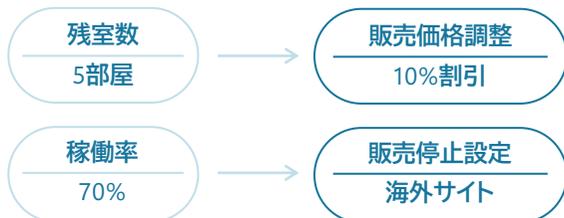


## 2-6 アプリケーションサービス事業の事業報告

宿泊業界における人手不足の課題解決のため、レベニューマネジメント等に関する業務の自動化を実現。業務効率化とコスト削減によって宿泊施設の利益を最大化する『手間いらず 自動』を2024年2月にリリース。

### ●料金調整を自動化

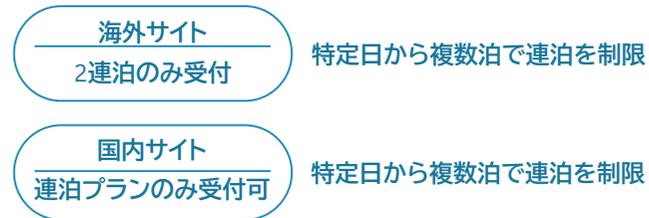
ルール設定で自動適用



ターゲットプライス 販売チャネル自動調整

### ●連泊制限を自動化

レベニューの最適解



LOS & ハードルレート

1

2

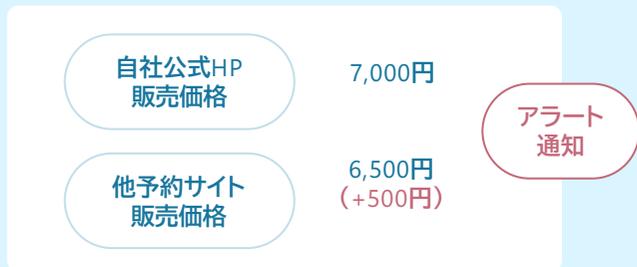
手間いらず 自動

3

4

### ●最安値確認を自動化

ベストレート保証



ベストレートチェッカー レートサーバイ

### ●報告業務を自動化

オリジナルレポート



オリジナルレポート ブッキングアナリティクス

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

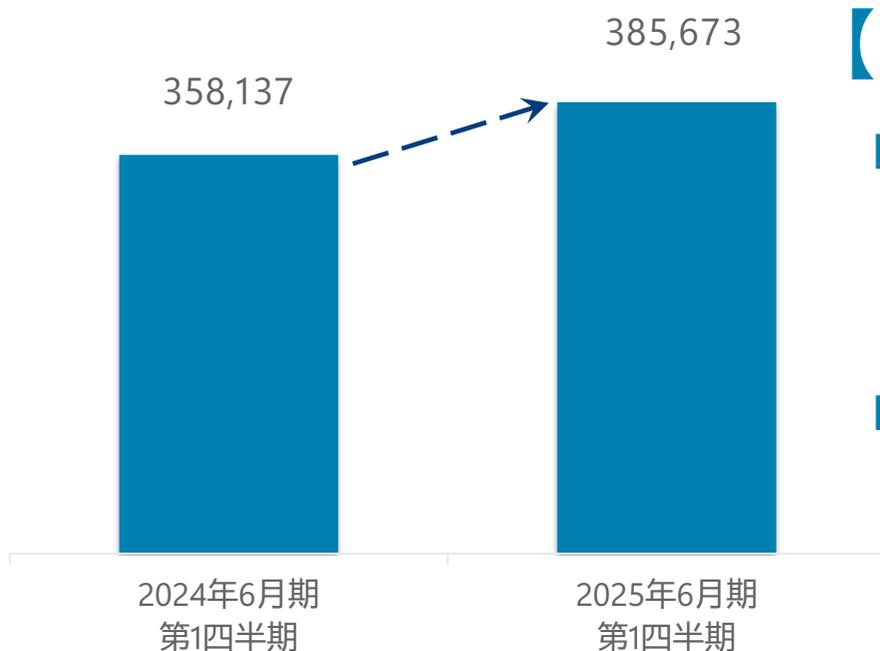
### 2-7 アプリケーションサービス事業の事業報告

# セグメント利益(全社共通費配賦後)



前年同期比 +7.7%

単位:千円



## 【Topic】

- 宿泊予約数の増加
  - ✓ 旺盛なインバウンド需要を背景に、日本国内の延べ宿泊者数も前年比増加
- 解約率は低水準を維持

## 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開

### 2-8 アプリケーションサービス事業の今後の事業展開

- 堅調な宿泊需要への対応
- 宿泊施設の収益確保に繋がる、さらなる拡販と業務効率化に貢献できる製品を目指す

販売チャネルとの連携

多様なシステムとの連携

営業力・開発力の強化

TEMAIRAZUの  
機能強化

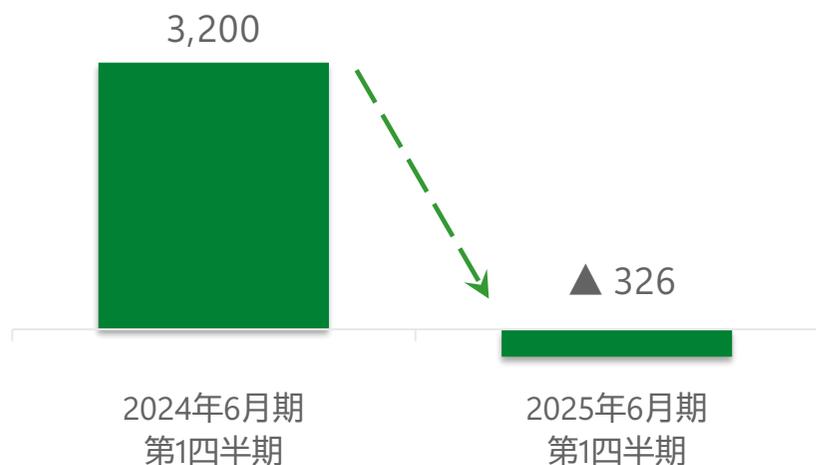
- 2 2025年6月期 事業報告と今後の事業展開
- 3 インターネットメディア事業の事業報告

## セグメント利益(全社共通費配賦後)



前年同期比 **▲110.2%**

単位:千円



### 【Topic】

- 検索エンジンのアルゴリズムの影響を受け、サイトのトラフィックが減少
- 以下対策を継続的に実施
  - ・検索エンジン最適化
  - ・ユーザーインターフェイスの改善
  - ・モバイルユーザビリティの向上

# 会社概要

商号	手間いらず株式会社	
英文名	Temairazu, Inc.	
設立年月日	2003年8月4日	
決算月	6月	
資本金	717,642 千円(2024年9月30日現在)	
発行済株式数	6,480,396 株(2024年9月30日現在)	
株式売買単位	100株	
本店所在地	東京都渋谷区恵比寿1-21-3 恵比寿NRビル7F	
証券コード	2477(東証スタンダード)	
監査法人	有限責任監査法人トーマツ	
主要サイト	コーポレートサイト	<a href="https://www.temairazu.co.jp/">https://www.temairazu.co.jp/</a>
	『TEMAIRAZU』	<a href="https://www.temairazu.com/">https://www.temairazu.com/</a>
	『手間なしマーケティング』	<a href="https://mrk-srv.temanasi.jp/">https://mrk-srv.temanasi.jp/</a>
	『比較.com』	<a href="https://www.hikaku.com/">https://www.hikaku.com/</a>

# 決算説明資料についてのご注意

当資料に掲載されている当社の計画や戦略、業績に関する予想及び見通しのうち、歴史的事実を含んでいないものは、当社が現時点で把握可能な情報から判断した想定及び所信に基づくものであります。実際の業績は様々な要因により大きく異なる結果となる可能性もあることをご了承ください。

法律上必要とされる場合を除いて、当社は事前の予告なく、将来の見通しに関する記述を見直したり、将来の見通しの根拠となった仮定及び要因についての変更を行うことがございますので、ご了承ください。

## IRに関するお問い合わせ

手間いらず株式会社 経営企画室

TEL : 03-5447-6690 Mail : ir@temairazu.com

## 投資家向け情報

<https://www.temairazu.co.jp/ir/news>

## プレスリリース

<https://www.temairazu.co.jp/press>