

## 【11/6開催】福島銀行×東北コピー販売×クラウドサーカス共催

## 『第2回デジタルマーケティングセミナー』のお知らせ

## ～「中小企業DX支援にかかる3社間業務提携」の取り組み第2弾～

スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表取締役:本郷秀之、証券コード:3393)は、連結子会社で、デジタルマーケティング事業を手掛けるクラウドサーカス株式会社(本社:東京都、代表取締役:北村健一)において、福島銀行(本社:福島県、取締役社長:加藤容啓)と東北コピー販売株式会社(本社:福島県、代表取締役:高橋剛)と共催し、『第2回デジタルマーケティングセミナー』を本年11月6日(水)に開催することをお知らせします。本取り組みは、福島県内の中小企業およびスタートアップ企業のマーケティングDXを促進し、成長企業の創出に寄与することを目的に締結した「中小企業DX支援にかかる3社間業務提携契約」における取り組みです。



## ■セミナー内容

第1部 中小企業のための"営業を楽にする"シンプルな営業手法 ～専任担当不在でも実践できるデジタルマーケティング～

講師:クラウドサーカス株式会社 Marketing Co-Creation 事業部 パートナービジネスグループ部長 小此木 将氏

第2部 デジタルマーケティングの舞台裏 ～成功事例と失敗からの学び～

登壇:東北コピー販売株式会社 業務改善グループ 和泉 大地氏

日時:2024年11月6日(水) 15:00～16:30

会場:福島銀行 郡山営業部 3F 会議室

参加費:無料(事前申込制)

定員:50名(先着順)

申込方法:以下のURLよりお申込みください。

<https://reg31.smp.ne.jp/regist/is?SMPFORM=ndpc-linjma-b14513000453b1dea51b47c826737859>

申込期限:2024年11月1日(金) 17:00まで

## ■中小企業DX支援にかかる3社間業務提携について

本業務提携は、福島県内の中小企業およびスタートアップ企業のマーケティングDXを促進し、成長企業の創出に寄与することを目的として、2023年12月に締結しました。地方の中小企業では、優れた製品やサービスを提供しながらも、適切な顧客に届けることが難しい現状があります。多くの企業が既存の営業ルートに頼り、売上向上の課題を抱えています。また、DXを自社で進める中で、デジタルツールの選定、導入、活用には専門知識が必要となり、外部からのサポートが求められています。

このような状況に対して、本業務提携により、福島銀行が中小企業やスタートアップ支援を行い、東北コピー販売株式会社がDXのノウハウを提供し、クラウドサーカス株式会社がデジタルマーケティングツールを販売・提供することを通じて、福島県の地域企業のデジタルシフトをサポートしていきます。

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR部 MAIL: release@startiaholdings.com

## ■『BowNow』について

『BowNow』は、シンプルで低価格をコンセプトにした「無料で使えるマーケティングオートメーション」です。ホットリードの抽出に優れ、利用企業様は人員を増やしたり、Web サイトを改修することなく、保有している見込み顧客リストを使ってミニマムスタートできる点が大きな特長です。現在 14,000 社以上に導入が進み(2024年6月末時点)、国産 MA ツールとしてはシェア No.1 を誇ります。※

・『BowNow』について：<https://bow-now.jp/>

※DataSign 社「Web サービス調査レポート 2024.6」ページ：[https://oshiete-url.jp/report/docodoco/2024\\_6/](https://oshiete-url.jp/report/docodoco/2024_6/)

## ■福島銀行について

福島銀行は、「DX（デジタルトランスフォーメーション）に強い銀行」を標榜し、銀行業務を展開しています。これからの地域金融機関には、新たな時代へ向けた自己変革が問われています。福島銀行は、ビジネスモデルを変革し、お客様本位の業務運営（FD）を徹底し、本業を支援しながら、お客様に寄り添い一緒に課題解決を進めていく伴走支援型の金融機関へ変貌し、存在意義を示していきます。

### 【会社概要】

会社名：株式会社福島銀行  
所在地：福島県福島市万世町 2-5  
代表者：取締役社長 加藤 容啓  
資本金：18,682,000 千円（2024年3月末現在）  
設立：1922年11月27日  
事業内容：銀行業  
HP：<https://www.fukushimabank.co.jp/>

## ■東北コピー販売株式会社について

「お客様へのお役立ちの精神」をモットーに地域に根差し、福島県で 40 年にわたり業務を展開。「業務改善のノウハウをお客様へ」を掲げ、複合機からデジタルトランスフォーメーション（DX）推進まで、幅広いソリューションを提供します。私たちは、単なる製品の販売に留まらず、ビジネスの各段階において、お客様とともに走り続け、持続可能な成長を実現します。デジタルマーケティングを活用した、新たな顧客創造をサポートします。

### 【会社概要】

会社名：東北コピー販売株式会社  
所在地：福島県福島市御山一本松 1 3-5  
代表者：代表取締役 高橋 剛  
資本金：10,000 千円  
設立：1980年3月  
事業内容：1.リコー製品の画像機器全般の販売とサポート  
2.ICT 関連の販売・構築・サポート  
3.お客様のオフィス環境改善  
4.業務改善コンサルティング  
HP：<https://t-copy.co.jp/pages/94/>

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL：release@startiaholdings.com

## ■クラウドサーカスについて

ミッションとして「働くに樂を。」掲げるクラウドサーカスは、デジタルマーケティング SaaS である『Cloud CIRCUS』の開発・提供を主力事業として展開しています。中小企業を中心に 57,000 件以上導入頂き(2024 年 6 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

### 【会社概要】

会社名 : クラウドサーカス株式会社  
所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 21 階  
代表者 : 代表取締役 CEO 北村健一  
資本金 : 150,000 千円  
設立 : 2009 年 4 月 1 日  
事業内容 : デジタルマーケティング SaaS『Cloud CIRCUS』の開発・販売及び、  
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務  
HP : <https://cloudcircus.jp/company/>



## ■スターティアホールディングスについて

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)と IT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めていきます。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

### 【会社概要】

社名 : スターティアホールディングス株式会社  
所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 19 階  
代表者 : 代表取締役社長 兼 最高経営責任者 本郷秀之  
資本金 : 824,315 千円  
設立 : 1996 年 2 月 21 日  
上場取引所 : 東京証券取引所 プライム市場 (証券コード : 3393)  
事業内容 : グループ会社の経営管理等  
HP : <https://www.startiaholdings.com/>



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : [release@startiaholdings.com](mailto:release@startiaholdings.com)