



2024年8月20日

各位

会社名 株式会社売れるネット広告社  
代表者名 代表取締役社長CEO 加藤公一レオ  
(コード番号: 9235 東証グロース)  
問合せ先 取締役 CFO 植木原宗平  
(TEL 092-834-5520)

## 北の達人コーポレーション(証券コード 2930)とプレミアムセミナー開催のお知らせ



株式会社売れるネット広告社(東証グロース市場:証券コード9235)は、2024年10月30日(水)に、「売れるネット広告社」代表取締役社長CEO加藤公一レオと「株式会社北の達人コーポレーション(東証プライム市場:証券コード2930)」代表取締役社長の木下勝寿氏による『D2C(ネット通販)売上“100億円突破”のためのプレミアムセミナー』を開催することをお知らせいたします。

### ■プレミアムセミナーについて

今回のプレミアムセミナーでは、一代で東証プライム市場上場まで成し遂げた「北の達人コーポレーション」の木下勝寿氏をゲストにお呼びして、D2C(ネット通販)会社の経営者の方限定に、売上100億円を突破するための「売れる仕組み」や「売れるノウハウ」を公開いたします。

売上100億円を突破しているD2C(ネット通販)会社は「売れる仕組み」を必ず作っています。D2C(ネット通販)で成功するためには、広告投資の前に「売れる仕組み」を作ることが重要です。この仕組みを作る一番の近道は過去の成功者から学び、真似することです。

『D2C(ネット通販)売上“100億円突破”のためのプレミアムセミナー』は、売れるネット広告社セミナー、北の達人コーポレーションセミナーの2部構成で実施。

第1部では「売れるネット広告社」代表取締役社長CEOの加藤公一レオより、ネット広告の費用対効果と売上を上げるため、“2,600回以上”のA/Bテストの結果から導き出された事実ベースの「売れる仕組み」をお伝えいたします。

第2部では売上100億円を突破した「北の達人コーポレーション」代表取締役社長の木下勝利氏から独自のWEBマーケティング手法「ファンダメンタルズ×テクニカルマーケティング」をお伝えいただきます。

セミナー中には登壇者である木下勝寿氏と加藤公一レオへの質疑応答のコーナーを設け、直接ご質問いただけます。さらに、セミナー終了後の懇親会では登壇者はもちろん、他のD2C(ネット通販)会社の経営者との交流も可能です。

今回のセミナーの目的は、参加者全員が売上100億円を目指せる経営者及びマーケティングに近づくことごさいます。『売れるネット広告社』は、今後もD2C(ネット通販)会社におけるネット広告の費用対効果を最大化・売上アップに直結するサービスを提供できるよう努めてまいります。

#### ■セミナー開催概要

セミナー名	D2C(ネット通販)売上“100億円突破”のためのプレミアムセミナー
登壇者	株式会社売れるネット広告社 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ 株式会社北の達人コーポレーション 代表取締役社長 木下 勝寿
主催	株式会社売れるネット広告社
会場	トレードピアお台場 〒135-0091 東京都港区台場2-3-1 トレードピアお台場 23階
開催日時	2024年10月30日(水) 14:00~20:00
対象者	D2C(ネット通販)会社の経営者の方
参加費用	会場でのご参加の場合：3万円 オンラインでのご参加の場合：2万円

以上