

各位

2024年3月29日

戦略とM&Aの掛け算で、企業価値向上と持続的な成長を目指す 「戦略×成長M&A」一貫コンサルティングブランド提供開始

株式会社タナベコンサルティンググループ（本社：大阪市淀川区・東京都千代田区、代表取締役社長：若松 孝彦、東証プライム上場、銘柄コード：9644）の連結子会社である株式会社タナベコンサルティングは、「戦略×成長M&A」一貫コンサルティングブランドの提供を開始いたします。



掛け算で企業価値向上 戦略×成長M&A

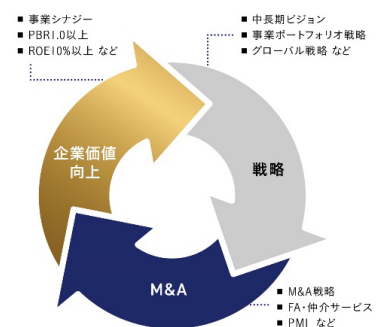
1. 開発の背景

企業は“環境変化適応業”。デフレからインフレへ転換する環境下、企業は未来を描き、変化をマネジメントすることが肝要です。つまり、コスト削減による利益創出から、投資により付加価値を高めるモデルへ転換しなければなりません。M&Aは企業価値向上に不可欠な経営技術ですが、戦略なきM&Aはシナジーを生みません。タナベコンサルティンググループ（TCG）は、17,000社以上の経営コンサルティング実績から得た経験科学に基づき、「戦略×成長M&A」一貫コンサルティングブランドの提供を開始いたします。

2. 「戦略×成長M&A」一貫コンサルティングブランドについて

「中長期ビジョン構築」「事業ポートフォリオ戦略構築」「グローバル・ビジョン戦略構築」といった戦略構築フェーズから、「M&A戦略構築」「ファイナンシャルアドバイザー（FA）・仲介サービス」「統合作業（PMI）」の実装フェーズまで一貫通貫で支援。専門コンサルタントがその会社に応じた唯一無二の成長一貫モデルをともに描き、企業価値向上を目指します。

PBR1倍割れ・ROE10%以下の上場企業、M&Aで成長した



い、M&Aを行っているがどのような企業を買収すれば良いか不明確、PMIに課題があるといった企業が提供対象となります。

3. 「戦略×成長M&A」と「MIRAI承継」の両面から“経営を次世代に繋ぐ”

TCGでは、「経営をつなぐ」M&A一貫コンサルティングとして、「戦略×成長M&A」（譲受側）ブランドと「MIRAI承継」（譲渡側）ブランドを提供しております。「MIRAI承継」コンサルティングで譲渡企業の経営を未来に引き継ぎ、「戦略×成長M&A」一貫コンサルティングで成長志向の譲受企業におけるグローバルを含めた戦略構築を支援することで、譲渡と譲受の両面において、企業価値向上と持続的成長を支援いたします。

・「MIRAI承継」：<https://www2.jpx.co.jp/disc/96440/140120231010564327.pdf>

【株式会社タナベコンサルティンググループ 会社概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：代表取締役社長 若松 孝彦

創業：1957年10月16日

設立：1963年4月1日

資本金：17億7,200万円

総人員数：660名（グループ全体）※2023年4月1日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2、大阪市淀川区宮原3-3-41

HP：<https://www.tanabeconsulting-group.com>

【株式会社タナベコンサルティング 会社概要】

社名：株式会社タナベコンサルティング

代表：代表取締役社長 若松 孝彦

設立：2022年4月15日

資本金：3億円

本社所在地：大阪市淀川区宮原3-3-41、東京都千代田区丸の内1-8-2

HP：<https://www.tanabeconsulting.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先（一般）】

株式会社タナベコンサルティンググループ コーポレート戦略本部 経営企画部 林・岩橋
電話番号：06-7177-4011 メールアドレス：ir-tanabe@tanabeconsulting.co.jp

【本件に関するお問い合わせ先（メディア）】

株式会社タナベコンサルティンググループ コーポレート戦略本部 経営企画部 清水・田内
電話番号：06-7177-4011 メールアドレス：pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp

以 上