

**うるるのNJSS事業本部とGovtech事業本部で部長を務める北澤が、
内閣府主催「マッチングピッチイベント2024」に登壇****～NJSS提供による数百社以上の入札業務支援を行った経験から、公共調達傾向について語る～**

労働力不足問題解決のリーディングカンパニーとして、複数のSaaSを展開する株式会社うるる（東京都中央区 代表取締役社長：星 知也）が運営する、入札情報速報サービス「NJSS（エヌジェス）」は、2024年11月28日（木）に開催される、内閣府主催「マッチングピッチイベント2024」に、NJSS事業本部カスタマーサクセス部とGovtech事業本部調達インフォ事業部で部長を務める北澤 雄太が登壇することをお知らせいたします。



「マッチングピッチイベント2024」イベントURL：<https://j-startup-city.csti-startup-policy.go.jp/matchpitch2024>

■ 公共調達を活用したスタートアップの育成と、社会・行政課題の効率的な解決の同時達成を目指す

内閣府主催の「マッチングピッチ2024」は、公共調達（入札）を活用したスタートアップの育成と、社会・行政課題の効率的な解決の同時達成を目指すため、昨年度に引き続き実施されることとなりました。

政府では「スタートアップ育成5か年計画」（令和4年11月28日新しい資本主義実現会議決定）等に基づき、スタートアップ育成に向けた公共調達の活用促進・受注機会の増大に取り組んでいます。

その取り組みの一環として、府省庁・自治体がスタートアップによる公共調達に向けてスタートアップが有する新技術に関する知見を高めるとともに、スタートアップとのつながりを持つ機会を創出するため、ピッチイベントが開催されます。当日は、社会・行政課題の効率的な解決に資する新技術・新サービスを有し、府省庁・自治体と接点を持ちたいスタートアップが約20社登壇することに加え、スタートアップとの協業に意欲的な約10自治体が登壇します。

本イベントへの登壇を通じて、スタートアップが公共調達促進に向けた具体的なアクションを起こせるきっかけになることを目指します。

■ NJSS 提供による数百社以上の入札業務支援を行った経験から公共調達への傾向を語る

今回、入札速報情報サービス「NJSS」を提供する株式会社うるるの NJSS 事業本部カスタマーサクセス部および Govtech 事業本部調達インフォ事業部の部長を務める北澤 雄太が、「マッチングピッチ 2024」にて、カジュアル対談セッションに登壇します。

「公共調達の傾向～発注形態のデータから考える公共調達の傾向とコツ～」と題し、スタートアップの公共調達を進める上での課題やコツなどについてディスカッションをする予定です。

なお NJSS では、2024 年 10 月、スタートアップに所属する課長以上の役職者 443 名を対象に、「スタートアップの公共入札に関する実態調査」^(※)を実施いたしました。本調査で明らかになった、スタートアップの持つ入札に対する意識や課題も踏まえて、幅広く公共調達の傾向についてお話しいたします。

(※) NJSS「スタートアップ企業の公共入札に関する実態調査」：<https://www.uluru.biz/news/14255/>

■ イベント開催概要

イベント名	マッチングピッチ 2024
開催日時	2024 年 11 月 28 日 (木) 10:00～16:00 【一部ハイブリッド開催】
会場	Tokyo Innovation Base (東京都千代田区丸の内 3-8-3)
参加費	無料 (定員に達し次第、受付を終了予定)
申込 URL	https://j-startup-city.csti-startup-policy.go.jp/matchpitch2024

<北澤が登壇する対談概要>

時間：14:35～15:05 (カジュアル対談③)

テーマ：公共調達の傾向～発注形態のデータから考える公共調達の傾向とコツ～

■ 登壇者プロフィール

Govtech 事業本部 調達インフォ事業部 および NJSS 事業本部カスタマーサクセス部 部長 北澤 雄太



2015 年 1 月に株式会社うるるに入社。入札情報速報サービス「NJSS」事業のセールス課 課長を経験した後、2020 年 10 月にカスタマーサクセス課 課長に就任。2023 年 10 月からカスタマーサクセス部の部長を務める。これまでに数百社以上の NJSS 導入を通じた入札業務支援を実施。2024 年 4 月からは公的機関向け購買調達サービスを運営する「調達インフォ」事業部の部長も兼務。

<北澤からのコメント>

入札情報速報サービス「NJSS」は、2008 年から約 16 年に渡り入札参加企業における入札関連業務の効率化や応札までの伴走支援を実施して参りました。また、これまでに数百社以上の NJSS 導入を

通じた入札業務支援を実施した自身の経験をもとに、スタートアップなどの新規参入予定企業の入札参入を後押しするための支援策や、調査結果をもとにした課題解決のアプローチについてディスカッションをする予定です。入札に関心をお持ちの方のお役に立てますと幸いです。

今後も「NJSS」は、「入札に関するあらゆる困りごと」の解決を通じて、中小企業やスタートアップをはじめ、多くの企業の入札マーケットへの参入を後押しし、透明性・競争性・公平性が確保された入札の実施への貢献に努めてまいります。

【入札情報速報サービス「NJSS」とは】 (<https://www.njss.info/>)

市場規模 25 兆円以上の、全国の官公庁・自治体・外郭団体をはじめとした全国 8,500 の機関の入札／落札情報を一括検索・管理できる業務支援サービス。役務から物品、建設・工事まで、あらゆる分野の入札情報が検索可能。情報はクラウドワーカーが目



NJSS
入札情報速報サービス

視・手作業で収集を行っているので、プログラムのみでは取得できない情報も網羅されていることが最大の特徴です。サービス開始は 2008 年と業界内でも長い実績を誇ります。

2023 年 11 月にはあらゆる入札業務をトータルで支援可能な BPaaS「入札 BPO」

(<https://bpo.njss.info/>) の提供を開始。2024 年 7 月からは、「入札資格ポータル」

(<https://nsp.njss.info/>) を通じて入札参加資格の管理業務を効率化し、入札参加機会ロスの防止を支援しています。

【うるるグループ 概要】 株式会社うるる (<https://www.uluru.biz/>)

設立：2001 年 8 月 31 日

所在地：東京都中央区晴海 3 丁目 12-1 KDX 晴海ビル 9F

代表者名：星 知也

事業内容：

◆CGS (Crowd Generated Service) 事業 ※CGS とは、クラウドワーカーを活用したうるる独自のビジネスモデル

- ・電話代行サービス「[fondesk \(フォンデスク\)](#)」
- ・入札情報速報サービス「[NJSS \(エヌジェス\)](#)」 「[nSearch \(エヌ・サーチ\)](#) ※1」
- ・幼稚園・保育園向け写真販売システム「[えんフォト](#)」
- ・出張撮影サービス「[OurPhoto \(アワーフォト\)](#) ※2」

◆クラウドソーシング事業

- ・プラットフォーム「[シュフティ](#)」の運営

◆BPO 事業 ※3

- ・総合型アウトソーシング「[うるる BPO](#)」
- ・高精度の AI-OCR サービス「[eas \(イース\)](#)」
- ・障害者雇用トータル支援サービス「[eas next \(イース ネクスト\)](#)」

※1 株式会社ブレインフィードにて運営

※2 OurPhoto 株式会社にて運営

※3 株式会社うるる BPO にて運営

■報道関係者のお問い合わせ先

株式会社うるる ブランド戦略部 広報：岩田・高橋

TEL：070-8832-3196 E-Mail：pr@uluru.jp