

【無料オンラインセミナー】
「8つの業界事例でピッタリの解決策が見つかる!?
販促・マーケへのSMS活用事例大全」を
2023年11月15日13時より開催

AI CROSS株式会社(本社:東京都港区、代表取締役CEO:原田典子、以下「AI CROSS」)は、当社主催の無料オンラインセミナー「8つの業界事例でピッタリの解決策が見つかる!? 販促・マーケへのSMS活用事例大全」を2023年11月15日(水)に開催します。



<https://aicross.co.jp/zettai-reach/seminar/i-seminar11/>

このたび、AI CROSSは、販売促進活動やマーケティングの担当者向けに無料オンラインセミナーを開催します。「既存顧客向けの販促ツールの反応が悪くなってきている」、「退会者が多くLTVが伸び悩んでいる」、「休眠顧客の掘り起こしに苦戦している」、「来店や面談の無断キャンセルが多い」などの課題を抱えていませんか？

AI CROSSは、このような企業と顧客のコミュニケーションにおける課題解決のため、様々な業界にあわせて到達率・開封率に優れたSMSを活用したソリューションを提供してきました。今回のセミナーでは、その中から販売促進活動やマーケティングでSMSを活用した8つの業界事例をご紹介します。自身の業界だけでなく様々な業界の活用事例を学び、横断的なノウハウを活用することで貴社の売り上げUPや業務効率化に繋がるセミナーとなっていますので、ぜひご参加ください。

【開催概要】

- 日時: 2023年11月15日(水) 13:00-14:00
□形式: オンライン配信 ※登録いただいた方に後日視聴URLをお送りします。
□主催: AI CROSS株式会社
□講演者: AI CROSS株式会社
Salesユニット Account Salesディビジョン 遠藤 弘貴

- 参加費： 参加費無料・事前登録制
□申し込みURL： <https://aicross.co.jp/zettai-reach/seminar/i-seminar11/>
※申し込み締め切り:11月15日(水)12:00

- このような方にお勧めです。
 - ・既存顧客向けのマーケティング・販売促進施策の費用対効果を向上させたい
 - ・顧客との繋がりを強化し、LTVを最大化したい
 - ・顧客対応業務を効率化したい
 - ・SMSをマーケティング・販売促進に活用することに興味がある
- 本セミナーで学べること
 - ・企業と顧客のコミュニケーショントレンドの変化
 - ・販売促進・マーケティングにおけるSMSの強みと弱み
 - ・SMSを販売促進・マーケティングに活用した8つの業界事例



【AI CROSS株式会社 会社概要】 <https://aicross.co.jp/>

2015年の創業以来、「Smart Work, Smart Life」の理念のもと、テクノロジーを用いたコミュニケーションサービスによって、企業の抱える課題を解決し、業務の効率化と生産性向上の実現に取り組んでいます。2019年に東証マザーズ(現グロース)上場。

代表取締役CEO 原田 典子



結婚・出産を海外駐在時代に NY で経験。出産・育児に関する情報収集には SMS をフル活用したお陰で、仕事との両立も実現。一方、帰国後の保育園探しに相当苦勞し、日本におけるワーキングマザーを取り巻く環境の厳しさを実感。こうした現状をテクノロジーの力で解決する必要があると AI CROSS 株式会社を創業。ワーキングマザーに限らず、あらゆる人の働き方をスマート化することを目指し事業を推進する。2021年のForbes Japan100に選出。

- 会社名： AI CROSS株式会社(証券コード:4476)
代表者： 代表取締役CEO 原田 典子
所在地： 東京都港区虎ノ門四丁目 3 番 1 号 城山トラストタワー 20F
設立： 2015年3月
事業内容： Smart AI Engagement事業

【本リリースに関するお問い合わせ窓口】
AI CROSS株式会社 広報担当
TEL:050-1742-5914 / E-mail:pr@aicross.co.jp